

***Dragi prieteni,***

Pe parcursul ultimelor două decenii, Republica Moldova a devenit un stat în care fenomenul migrației s-a transformat într-un proces „normal” în care persoanele pleacă peste hotare în căutarea unui viitor mai bun.

Având în vedere situația creată, în condițiile în care studiile și cercetările denotă că peste 800 mii cetățeni muncesc în afara țării, Guvernul Republicii Moldova a aprobat la 18 octombrie 2010 „Programul-pilot de atragere a remitențelor în economie „PARE 1+1” pentru anii 2010-2012”, destinat lucrătorilor migranți sau rudelor de gradul întâi ale acestora.

Programul-pilot, care are drept obiectiv mobilizarea resurselor financiare și umane ale lucrătorilor migranți în dezvoltarea propriei afaceri, se implementează în 4 componente: Informare și comunicare; Instruire și suport antreprenorial; Finanțarea afacerilor / Regula 1+1; Monitorizare post-finanțare și evaluare.

Programul este desfășurat în baza regulii „1+1” care prevede că fiecare leu investit din remitențe este suplinit cu un leu din cadrul „PARE 1+1”.

În scopul stimulării spiritului antreprenorial la toți cei care doresc să se aventureze în marea lume a afacerilor și sporirea numărului de istorii de succes în domeniu, am elaborat broșura „***Împreună creăm viitorul acasă!***”.

Această culegere are menirea de a disemina cele mai bune și inovative idei, implementate de către beneficiarii „PARE 1+1”. Concomitent, ea poate fi un răspuns la un șir de întrebări, chiar și sfaturi utile privind inițierea și dezvoltarea unei afaceri.

Vă dorim succes în activitate și suntem siguri că împreună vom reuși să construim un viitor promițător pentru țara noastră – Moldova!

***Cu profund respect,  
Echipa ODIMM***

## Fabrica de producere a peleților „ARIN ALB”

**Eugeniu Scurtu** a muncit pe parcursul unei perioade îndelungate în diverse țări ale Europei, încercând să asigure familiei sale un trai decent. Fiind unica sursă de venit din casă, Eugeniu s-a dedicat pentru ca cei 3 copii ai lui să aibă un viitor mai bun.

Obosit de munca printre străini, a decis să se întoarcă acasă și să-și reia viața de la început. Era sigur că banii obținuți peste hotare trebuie să investești eficient în propria întreprindere. Avea și o idee de a înființa o minifermă de păsări. Dar, în același timp conștientiza că îi lipsesc cu desăvârșire cunoștințele în domeniul antreprenorial, precum și informațiile cu privire la legislația în vigoare.



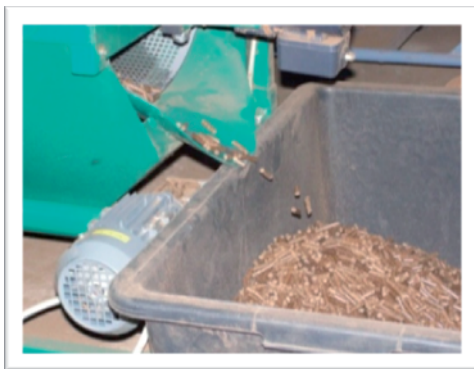
S-a adresat la ODIMM pentru consultații, iar aici a fost direcționat să aplice pentru ***Programul-pilot „PARE 1+1”***. După ce a participat la cursurile de instruire, antreprenorul, cu mult entuziasm și încredere în propriile forțe, și-a

modificat ideea de afacere, gestionând în prezent o întreprindere de producere a peleților, care a devenit, în scurt timp, lider pe piața autohtonă.

Peleții sunt combustibili solizi, cu conținut scăzut de umiditate, obținuți din deșeurile lemnoase rămase după prelucrare

(rumeguș, așchii de lemn sau chiar scoarță de copac), deșeuri care sunt mărunțite, uscate și apoi brichetate cu ajutorul unei prese speciale.

În ultima perioadă, a crescut cererea pentru acest tip de produse, nu doar la nivel industrial, dar și în rândul persoanelor fizice, multe familii instalând și utilizând sisteme de încălzire pe bază de peleți și brichete. Peleții înlocuiesc perfect lemnul de foc obișnuit și pot fi folosite în aceleași scopuri ca și acesta, adică în centrale termice pe lemne, în sobe pe lemne, în sobe de teracotă sau în șemineuri.



Câteva dintre avantajele încălzirii cu peleți sunt prețul scăzut, eficiența sporită, întreținerea confortabilă, economisirea de spațiu și, nu în ultimul rând, protejarea mediului.

Antreprenorul a procurat linia tehnologică de producere a peleților din biomasă în valoare totală de 500 mii lei, iar din cadrul Programului „PARE 1+1” i-au fost restituiți 200 mii lei. Pentru viitor, întreprinderea planifică să-și extindă capacitatea de producere, achiziționând un mijloc de transport necesar pentru transportarea peleților și alte utilaje suplimentare de producere.

E-mail: [arinalb@mail.md](mailto:arinalb@mail.md)

## Fabrica de biscuiți „MAMBO”

**Iurie Ursu** este un antreprenor ingenios, optimist și perseverent.

Pe parcursul a 6 ani a muncit în țară în cadrul unor companii private, care l-au ajutat să-și dezvolte cunoștințele tehnologice în domeniul fabricării produselor alimentare.

Examinând piața internă de consum cât și standardele internaționale de calitate a produselor de patiserie, la cei 28 de ani Iurie și-a inițiat propria afacere în domeniul industriei alimentare.

Utilizând tehnologii tradiționale și materie primă autohtonă, antreprenorul produce și comercializează un asortiment bogat de biscuiți și zefir.



Fiind fiul lucrătorului migrant în Italia – Ursu Elena, Iurie a investit în afacere resursele provenite din remitențe, transmise acasă de către mama sa.

Fiind eligibil la **„Programul-pilot de Atragere a Remitențelor în Economie PARE 1+1”**, antreprenorul s-a înregistrat și a participat la cursurile de instruire, în cadrul a 10 zile reușind să elaboreze un plan de afaceri realist, să se documenteze cu privire la legislația națională, cerințele existente, programele derulate, să stabilească relații de parteneriat cu alți antreprenori.



Având o afacere cu perspectivă, ideea de producere a biscuiților, zefirului și napolitanelor a fost acceptată spre co-finanțare în cadrul Programului-pilot, întreprinzătorul achiziționând utilaje, aparate, echipamente și materiale necesare procesului de producere a patiseriilor.



În același timp, este de evidențiat că, fiind informat, antreprenorul a beneficiat de un alt program de stat de susținere a antreprenoriatului - **PNAET**, în cadrul căruia tinerii pot obține resurse creditare până la 300 mii lei, cu o porțiune de grant de 40%.

Drept rezultat al participării în cadrul Programelor Naționale, antreprenorul este mereu informat, consultat și invitat la mese rotunde, conferințe, întruniri.

Fiind înzestrat cu abilități antreprenoriale, Iurie încearcă să se conformeze necesităților populației, punând accent pe principiul „*produs calitativ la preț accesibil*”, ceea ce oferă afacerii un avantaj competitiv pe piață.

## Seră de flori „CRIZANTEME”

**Victor Frinea** este un tânăr ingenios, creativ și bine determinat.

În pofida faptului că a făcut studii superioare și a muncit în domeniul managementului în construcții și proiectărilor tehnologice, dragostea față de flori care i-a fost nutrită încă din copilărie de către mama acestuia a prevalat față de orice diplomă și realizări pe plan profesional.



Analizând piața internă a florilor, Victor a constatat că crizantema este importată din Olanda, iar în Moldova este cultivată doar sporadic, în cantități mici. Astfel, Victor a decis să-și lanseze propria afacere de creștere a crizantemelor în seră, sperând, totodată, s-o

întoarcă acasă pe mama care muncește în Italia.

În anul 2008 antreprenorul a procurat un teren de 1,5 hectare pe care a fost înființat primul complex de sere cu suprafața de 1200 m.p., construit după tehnologii moderne.

O deosebită importanță se acordă dezvoltării afacerii în contextul satisfacerii cererii interne, diminuând, astfel, importul de flori.

Victor a urmat cursurile de instruire antreprenorială în cadrul *„Programul-pilot de Atragere a Remitențelor în Economie*

**PARE 1+1**”, care i-au îmbunătățit cunoștințele în domeniu și l-au ajutat să întocmească un proiect investițional cu scopul extinderii suprafețelor de seră, având în vedere condițiile specifice, cadrul natural și social-economic existent.

Concomitent, cu suportul „PARE 1+1” au fost achiziționate accesoriile necesare complexului de sere cu suprafața de 3200 m.p. și un sistem de irigare prin picurare.



De asemenea, fiind ambițios și perseverent, antreprenorul a solicitat un credit investițional în cadrul **PNAET** cu scopul extinderii activității sale destinat pentru procurarea a 4000 m.p. de module de seră necesare pentru cultivarea crizantemelor.

În același timp, menționăm că împrumutul sus-menționat a fost obținut cu asigurarea financiară din cadrul **Fondului de Stat de Garantare a Creditelor**, gestionat de ODIMM.

La moment, întreprinderea este dotată cu toate utilajele necesare și desfășoară cu succes activitatea propriu-zisă, bazată pe creșterea în regim intensiv a 15 specii de crizanteme și comercializarea angro pe întreg teritoriul Republicii Moldova.

# Școala auto

## „START”

**Denis Țurcanu** este un tânăr modern, ambițios și responsabil, orientat spre rezultate pozitive.

Fiind un perfecționist, mereu în căutare de idei inovative și noi experiențe, Denis a plecat în SUA, unde, pe parcursul a 5 ani a muncit în cadrul mai multor companii transnaționale. În pofida faptului că țara de destinație îi oferea un salariu mare și oportunități diverse, Denis a optat pentru întoarcerea la baștină. Or, după părerea tânărului, fiecare este făuritorul propriului destin, iar viitorul lui Denis este acasă.

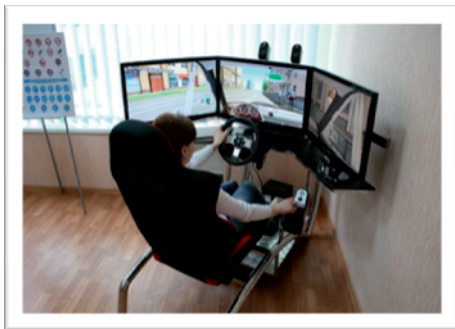


Revenind în țară a studiat necesitățile pieței interne, continuând, totodată, perfecționarea abilităților în domeniul managerial. Pe parcursul anilor 2009-2010, Denis și-a îmbunătățit pregătirea profesională în domeniul securității și

sănătății în muncă a conducătorilor unităților economice și a frecventat cursurile de psihopedagogie pentru managerii instituțiilor de învățământ.

În aprilie 2009, hotărât, Denis Țurcanu a inițiat propria afacere în domeniul prestării serviciilor de instruire calificată a viitorilor conducători de autovehicule, în cadrul căreia a creat 6 noi locuri de muncă.

„Prestarea serviciilor în domeniul instruirii auto este o afacere profitabilă, cu o creștere constantă a solicitărilor și cu un grad de risc scăzut. Noi venim cu un plan de dezvoltare bine organizat, soluții și activități care ar satisface și cele mai sofisticate cerințe din acest domeniu,” menționează Denis Țurcanu.



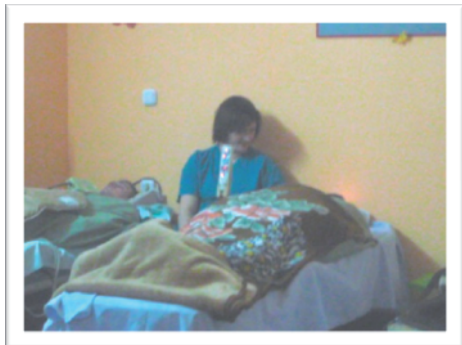
Este de menționat faptul că, Denis muncind peste hotarele țării a acumulat resurse financiare proprii, care au fost economisite și, la momentul potrivit, investite în crearea propriei întreprinderi. Fiind eligibil la **„Programul-pilot de Atragere a Remitențelor în Economie PARE 1+1”** Denis Țurcanu, fondatorul și administratorul SRL „Concept-Auto”, a beneficiat de finanțare nerambursabilă în mărime de 200 mii lei. destinate procurării bunurilor și echipamentelor moderne necesare desfășurării activității de instruire auto.

Inițiativa de participare în cadrul Programului „PARE 1+1” și beneficierea de Grant în cuantum de 47% din valoarea totală a proiectului investițional, a permis antreprenorului să-și extindă afacerea și să atragă în economia națională investiții în valoare cumulativă de peste 430 mii lei. Astfel, fiecare leu acordat din cadrul Programului a contribuit la atragerea investițiilor în economie în valoare de cca 3 lei.

[www.scoala-auto.md](http://www.scoala-auto.md) / [www.vreaupermis.md](http://www.vreaupermis.md)

## Cabinet de Masaj „SĂNĂTATE”

Istoria **Marinei Caminschi** pare a fi una obișnuită, dar perseverența și dorința de a reuși în viață au condus-o pe calea succesului.



A făcut studii de contabilitate, dar lipsa unui loc de muncă care să îi ofere un salariu decent a impus-o să lucreze pe cont propriu, în calitate de comerciant, la „Calea Basarabiei”.

După o perioadă de 8 ani în care arșița, ploaia și frigul au fost parte din viața ei cotidiană, dna Marina a decis să plece în Belgia, care promitea a fi o țară în care munca va fi răsplătită la adevărata ei valoare. A lucrat printre străini, în calitate de bonă a 2 copilași, în condițiile în care fiica ei de 4 luni a rămas să stea la bunici, în Moldova.

După 2 ani de muncă în Belgia, după ce a adunat o sumă care să îi permită să reînceapă o nouă filă a vieții, s-a întors acasă și a investit economiile în dezvoltarea propriei afaceri.

Astăzi, Marina Caminschi este fondatorul unei companii în plină dezvoltare, ce prestează servicii de întreținere corporală, precum masajul. Nefiind specialist în domeniu, a urmat cursuri de masaj cu aparat electro-terapeutic la Kiev.

Înarmându-se cu mult curaj și dorință de a reuși, s-a adresat la ODIMM, iar colaboratorii au direcționat-o la **Programul „PARE 1+1”**. Apelând la susținerea statului, dna Caminschi a

beneficiat de cursuri de instruire în cadrul „PARE 1+1”, unde a primit informațiile și cunoștințele de bază necesare unui antreprenor începător. Ulterior, ideea de afacere a fost acceptată de Comitetul de supraveghere al Programului, fiindu-i acordat un grant în proporție de 50% din mărimea investiției totale, în sumă de 125 mii lei, destinate procurării echipamentului necesar derulării activității antreprenoriale.

Primul cabinet profesional deschis de antreprenor este dotat cu 6 aparate electro-terapeutice de producție Ceragem, recunoscute pe plan internațional pentru acțiunile sale benefice asupra sănătății, stimulând restabilirea organismului uman în baza resurselor interne proprii.

*Dna Marina se călăuzește de moto-ul „Una dintre cheile succesului este încrederea în propriile puteri”.*



Însă antreprenoarea nu dorește să se oprească aici. Pentru viitor, planurile de extindere ale doamnei Caminschi includ achiziționarea echipamentului nou pentru a asigura oferirea celor mai inovatoare și moderne

servicii pe piața autohtonă, precum și procurarea unui cabinet de masaj propriu.

## Fabrica de mobilă „INTERVIZSTUDIO”

Frații **Mihai și Vasile Ioncu** sunt doi tineri care știu că în viață trebuie să fii isteț, perseverent și instruit. Având studii superioare în domeniul dreptului și, respectiv, Arhitectură & Design, ambii au studiat bine piața locală în ceea ce privește oferta de mobilier a producătorilor din regiune și au decis să-și lanseze propria afacere în domeniul industriei prelucrătoare a lemnului.



Cunoscând despre oportunitățile oferite tinerilor în cadrul „Programului PNAET”, Mihail în asociere cu fratele său, la finele anului 2008 au solicitat un credit investițional destinat pentru procurarea unui set întreg de utilaje de

prelucrare a lemnului și producere a articolelor de mobilier.

Pentru lansarea și dezvoltarea afacerii fondatorii întreprinderii au utilizat resurse financiare trimise de peste hotare de mama acestora – Ioncu Lidia, care muncește de 8 ani în Italia.

Analizând criteriile de eligibilitate și oportunitatea propusă de „Programul-pilot de Atragere a Remitențelor în Economie PARE 1+1” fondatorii au elaborat un plan de afaceri în scopul extinderii atelierului de producere. Cu suportul PARE 1+1 antreprenorii au reușit să-și mărească încăperea de producere a mobilei cu o suprafața de 108 m.p., să procure un utilaj



performant de încheiat cant și să achiziționeze un camion pentru transportarea seturilor de mobilier voluminoase.

O parte a proiectului investițional a fost finanțat de programele naționale, însă, după cum menționează și tinerii antreprenori *„afacerile sunt o combinație între război și sport”*, așa că au continuat să progreseze.

Astfel, la finele anului 2011, evaluând resursele acumulate, frații au decis accesarea unui credit bancar, beneficiind de suportul *„Fondului de*



*Stat de Garantare a Creditelor”*, care a asigurat în proporție de 40% împrumutul solicitat, destinat construcției unui Centru Comercial necesar expunerii mobilei.

Inițiativa de participare în cadrul diverselor Programe de Stat a permis antreprenorilor să investească în propria afacere cca 1 mil. lei. Astfel, fiecare leu acordat sub formă de granturi a contribuit la atragerea investițiilor în economie în valoare de 4 lei.

E-mail: [ioncu.mihai@gmail.com](mailto:ioncu.mihai@gmail.com)

## Ambalarea mierii de albini

Coșneanu Igor este un tânăr de 25 de ani, cu ambiții și perseverență de invidiat, care a decis să-și inițieze o afacere proprie cu activitate în domeniul prelucrării și ambalării mierii de albini.

De asemenea, pe tot parcursul perioadei de activitate a întreprinderii, Igor a fost sprijinit cu resurse financiare și cunoștințe în domeniul apicol, de către mama sa – Coșneanu Nina – care lucrează în Rusia din anul 2003 și până-n prezent.

În timpul cursului de instruire în antreprenoriat oferit în cadrul Programului „PARE 1+1”, Igor a învățat particularitățile administrării unei afaceri și a pregătit un business plan bine chibzuit.



În rezultatul eforturilor depuse, a primit resurse financiare sub formă de grant pentru procurarea parțială a utilajului necesar la prelucrarea și ambalarea mierii de albini.

De asemenea, cu aportul „PARE 1+1”, antreprenorul a efectuat lucrări de reparație și pregătire a încăperii pentru ca acestea să corespundă cerințelor tehnico-sanitare de nivel european.

Întreprinderea SRL „Roxinform” planifică orientarea producției apicole spre export în proporție de 50%, având ca destinații țările UE, Federația Rusă și Occidentul Mijlociu.

Întreprinderea implementează idei inovative și se bazează pe aspectul creativ al unei afaceri. În acest context, este de menționat că SRL „Roxinform” a optat pentru ambalaje ecologice pure, ușor utilizabile, indicând pe etichetă modalitățile și dozajele de utilizare, astfel asigurând unicitatea produselor și o cerere înaltă atât din partea clientelei corporative, cât și de la clienți individuali.



Tânărul a efectuat investiții în valoare cumulativă de cca 600 mii lei, iar fiecare leu acordat din cadrul Programului „PARE 1+1” a contribuit la atragerea investițiilor în economie în valoare de cca 2,6lei.

# Ferma agro-zootehnică „GNATIUC”

SRL „Total-Gnatiuc” a fost înregistrată în vara anului 2008, cu sediul în r. Glodeni, s. Fundurii-Vechi, la inițiativa doamnei **Lidia Gnatiuc**. Fondatorul, care deține o experiență bogată în domeniul agricol, a dorit să-și aplice cunoștințele și abilitățile în dezvoltarea propriei afaceri.

Dna Lidia a frecventat cursurile de instruire specializate și cele manageriale în cadrul diverselor proiecte și programe, precum „Școala fermierului pentru agricultură durabilă”, SMEDRA etc. care au ajutat-o la planificarea și gestionarea eficientă a afacerii.



Pentru lansarea și dezvoltarea afacerii fondatorul întreprinderii a utilizat resurse financiare trimise de peste hotare de fiul acestuia– Fală Sergiu.

Întreprinderea prelucrează 27 ha de teren agricol arendat și deține o fermă de bovine, care oferă posibilitatea să comercializeze lapte și carne pe parcursul anului.

La moment, întreprinderea activează în mai multe ramuri ale economiei, precum fitotehnia – creșterea și cultivarea furajelor (porumb, orz, mazăre, lucernă), zootehnia – fermă de creștere a bovinelor și comerțul, antreprenorul deținând

în proprietate 3 magazine și un abator de procesare a cărnii.

Întru dezvoltarea afacerii și sporirea rentabilității, antreprenorul a decis să participe la **Programul „PARE 1+1”**. În acest scop, a fost elaborat un proiect investițional de consolidare a capacităților tehnice a gospodăriei prin procurarea



utilajelor agricole, precum: plug cu discuri, cositoare, încărcător universal, semănătoare și tractor Belarus în valoare cumulativă de 491 mii lei, 200 mii lei fiind acoperite din resurse de grant „PARE 1+1”.

Achiziția noilor utilaje moderne va permite efectuarea în timp optimal a lucrărilor agricole, va spori volumul producției și va influența calitatea produselor agricole.

La moment în cadrul întreprinderii sunt angajate 15 persoane, care prin dedicația sa sporesc productivitatea muncii.

Pentru viitor este planificată extinderea piețelor de desfacere, mărirea numărului de culturi furajere cultivate și extinderea rețelei proprii de magazine.

## Centrul Medical „PRO DIAGNOSTIC”

**Adrian Duca** este un tânăr care și-a făcut studiile în drept și a muncit timp de 5 ani în domeniul parteneriatului public privat, administrației publice și dezvoltării regionale, în Republica Moldova.

La cei 29 ani, Adrian știe că vrea să trăiască în Moldova, împreună cu familia sa, soția și fiica, și să nu urmeze calea părinților și a celorlalte rude, plecați la muncă în Italia de peste 10 ani.



Cu suportul financiar transmis de peste hotare, participând la *Programul-pilot de Atragere a Remitențelor în Economie PARE 1+1*”, Adrian a decis, urmare unor îndelungate studii și cercetări, să creeze în r. Ungheni un cabinet

ecografic (ultrasonografic) care să contribuie la îmbunătățirea condițiilor de deservire medicală, dezvoltarea asistenței specializate în domeniul ultrasonografiei și a diagnosticării operative.

Centrul medical este amplasat într-un local arendat, în centrul or. Ungheni și oferă servicii de investigații imunologice, iar rezultatele sunt eliberate timp de 2-5 ore, ceea ce este înalt apreciat de clienți și medici.

Activitatea atât a Laboratorului cât și a Cabinetului ecografic contribuie la sporirea natalității prin depistarea operativă a unui spectru larg de maladii.

Adrian a frecventat cursurile de instruire antreprenorială în cadrul PARE 1+1, care l-au ajutat la planificarea și gestionarea eficientă a afacerii. Participarea la Program i-a permis tânărului să-și sporească nivelul culturii antreprenoriale, să cunoască despre diversele surse de informare și dezvoltare, să modernizeze baza tehnico-materială necesară pentru funcționarea centrului medical – procurarea unui aparat ultrasonografic modern, stat-fax, termostat etc.



*„Aparatajul modern al „Pro Diagnostic” constituie un punct forte și redă aspectul inovativ al afacerii în domeniul prestării serviciilor medicale specializate”* menționează Adrian.

Înregistrând un succes rapid, antreprenorul a decis extinderea afacerii, procurând în acest scop un teren în or. Ungheni și inițiind construcția propriului cabinet de diagnostic medical.

Adrian este adeptul zicalei **„Cel rapid îl bate pe cel lent”** și depune toate eforturile ca afacerea inițiată din banii părinților și ai statului să fie prosperă și să aducă atât satisfacții personale, cât și beneficii societății.

# Proiectul „ȘAPE – MODERN”

**Nicolae Șcarlupin** este un tânăr antreprenor care a reușit să călătorească și să muncească peste hotarele țării, căpătând experiență de lucru în domeniul construcțiilor.

Întors în țară a decis să-și lanseze propria afacere, împreună cu susținerea financiară a tatălui, care muncește de 11 ani în Italia.

Urmare cercetării pieții locale, Nicolae a implementat un proiect investițional, care are drept scop turnarea șapelor semiuscate și izolarea termo-acustică înainte de săpare.



Activând în acest domeniu și în Marea Britanie, antreprenorul are ca obiectiv principal înlocuirea șapei tradiționale umede, care nu corespunde normelor și cerințelor standarde, cu șape semiuscate turnate automatizat.

*„Clienții sunt încă puțin informați despre tehnologia nouă și avantajele ei. Una din sarcinile noastre este să demonstrăm*

*diferența de calitate, eficacitate, economie în resursele materiale, umane și timp”* menționează Nicolae.



Studiind criteriile de eligibilitate și oportunitățile oferite de „**Programul-pilot de Atragere a Remitențelor în Economie PARE 1+1**” Nicolae a frecventat cursurile de instruire antreprenorială.

Inițiativa de participare în cadrul Programului „PARE 1+1” i-a permis antreprenorului să beneficieze de Grant în cuantum de 40% din valoarea totală a proiectului investițional.



Cu suportul Programului antreprenorul a achiziționat utilaje/ echipamente moderne de marca Brinkmann Extrichboy și un camion necesar pentru transportarea pompei la destinație.

Nicolae, fondatorul unei afaceri de succes, a reușit să-și extindă activitatea, efectuând investiții în valoare cumulativă de peste 500 mii lei.

Astfel, fiecare leu acordat din cadrul Programului „PARE 1+1” a contribuit la atragerea investițiilor în economie în valoare de cca 3 lei.

## Service Auto “NORDIC”

Istoria lui **Victor Corobca** din Orhei este una neobișnuită.

În căutarea unui viitor mai bun a plecat în Italia, unde a lucrat mai bine 9 ani. A trecut prin tot ce înseamnă viață și muncă printre și pentru străini. Nu avea experiență, dar cu perseverență și răbdare a devenit un meșter dibaci în domeniul producerii articolelor din sticlă. Dorul de casă și dorința de a munci pentru propria persoană, l-au readus pe Victor acasă, unde a decis să investească resursele acumulate într-o sursă constantă de venit.



A procurat un teren situat în centrul unei zone locativ-industriale și a inițiat construcția unui centru de deservire auto și mini-spălătorie echipată cu utilaje/tehnologii moderne. Antreprenorul a sesizat că piața transporturilor

auto în Republica Moldova este în creștere și în următorii ani se va menține această tendință. Gama de servicii oferită de antreprenor este destinată tuturor deținătorilor auto, care doresc să dispună de autovehicule sigure și confortabile într-un timp cât mai scurt, la un preț accesibil.

Astăzi Victor Corobca este un antreprenor dibaci, iscusit și ambițios.

Cursurile de instruire antreprenorială din cadrul „Programului-pilot de Atragere a Remitențelor în Economie PARE 1+1” l-au ajutat să planifice dezvoltarea afacerii pentru o perioadă de 5 ani, să ia cunoștință cu oportunitățile de dezvoltare din R. Moldova, i-au dat încredere și l-au provocat să investească eficient.



Cu suportul financiar al „PARE 1+1” antreprenorul a procurat materiale de construcție necesare pentru finisarea și darea în exploatare a obiectului și a achiziționat utilajele de testare tehnică și balansare / vulcanizare a autovehiculelor.

Astfel, fiecare leu acordat din cadrul Programului a contribuit la atragerea investițiilor în economie în valoare de 3 lei.

# Ferma de bovine „SECIPROD”

Tot timpul este plăcut să citești povești adevărate, să te inspire din viața unor personaje interesante și să afli lucrurile importante pe care le-au întreprins pentru a intra în zona succesului.

Una din aceste istorii este a tânărului **Ștefan Papuc** – fost lucrător migrant în Rusia, care a avut curajul să se întoarcă acasă și în 2008 să înceapă activitatea în industria alimentară.



Afacerea sa a început cu procurarea unei ferme de bovine din satul Puhoi, raionul Ialoveni și arendarea a 200 de hectare de teren arabil.

Având nevoie de o investiție mai consistentă, mama sa, Vidru Nina, care lucrează și în prezent în Rusia din 2005, a încercat să îi ofere sprijinul material de care avea nevoie.

Astfel, domnul Papuc a avut îndrăzneala și perseverența pentru a aplica la *Programul „PARE 1+1”*. A frecventat cursurile, care i-au oferit un mai mare entuziasm și un bagaj de cunoștințe utile pentru viitorul său antreprenorial.

Până la efectuarea investiției în cadrul Programului, S.R.L. „Seciprod” deținea 29 de vaci mulgătoare, 19 junci în stare de gestație și 29 de vițele de rasa „Bălțată cu negru”, de la care se produceau lunar câte 11.500 litri de lapte, comercializate în stare proaspătă uneia din cele mai mari companii de producere a lactatelor.

Pentru minimizarea costurilor de producție și creșterea productivității, domnul Ștefan a procurat utilajul pentru producerea nutrețului în valoare totală de 525.000 lei, iar din cadrul Programului „PARE 1+1” i-au fost restituiți 200 de mii lei.



S.R.L. „Seciprod” nu se oprește aici, având scopul de a procura 165 de junci de rasa „Holsteinfriz” din Olanda, iar în următorii ani de activitate planifică să dețină 190 de vite cu vânzări de 3.800.000 lei.

### ***Organizația pentru Dezvoltarea Sectorului***

***Întreprinderilor Mici și Mijlocii*** îi va fi alături și în continuare pentru ca această afacere să se dezvolte, să fie profitabilă, să creeze noi locuri de muncă și să rămână un exemplu demn de urmat.

## Fructe și legume proaspete de la ”SAVA ELENA”

GT ”Sava Elena Fiodor” este o întreprindere nou-creată, înregistrată în februarie 2011 de către unicul fondator Dna **Elena Sava**.

În realitate, aceasta este o afacere de familie, în cadrul căreia sunt implicați ambii feciori ai Dnei Sava.

Anatol, fiul cel mai mare, gestionează activitatea întreprinderii din satul de baștină, iar mezinul Vasile muncește în Italia și transmite regulat mijloace financiare pentru dezvoltarea afacerii.

La moment, antreprenorul dispune de plantații de prun, viță-de-vie și varză.



În baza experienței acumulate, familia Sava a decis să implementeze un proiect investițional orientat spre dezvoltarea lanțului valoric al întreprinderii.

Astfel, investiția a constat în asamblarea unui frigider modern în satul Drăgușenii-Noi, raionul Hîncești, cu capacitatea de 100 tone.

Contribuția din resursele Programului „PARE 1+1” la implementarea investiției a constituit cca. 35%, restul sumei fiind asigurată din contul resurselor proprii din remitențe.

Frigiderul e constituit din 2 camere frigorifice separate, a câte 50 tone fiecare, ceea ce permite manipularea producției și aplicarea diferitor regimuri de păstrare pentru diferite produse.



Implementarea proiectului investițional i-a permis gospodăriei să comercializeze producția agricolă proprie la prețuri mai avantajoase datorită calității sporite și a cererii în creștere pe piața internă la consumul fructelor/legumelor în stare proaspătă.

Totodată, în scopul majorării veniturilor anuale, gospodăria produce și comercializează lădițe din lemn pentru păstrarea culturilor agricole. Concomitent, antreprenorul și-a diversificat activitatea prin procurarea unui utilaj de uscare a prunelor, care îi asigură venituri constante pe parcursul întregului an.

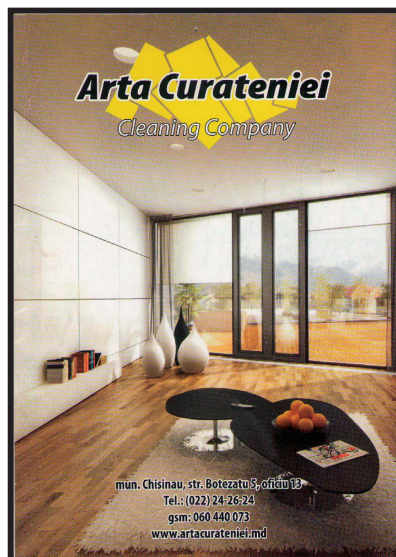
# Întreprinderea de cleanning „ARTA CURATENIEI”

Asemeni multor tineri, **Ion Lăpteanu** și-a încercat norocul în străinătate. Însă, fiind o persoană ambițioasă, nu s-a mulțumit să muncească pentru alți angajatori, ci și-a dorit să fie stăpânul propriului destin.

Cu banii câștigați în Italia, unde a lucrat timp de 10 ani, Ion s-a lansat într-o afacere de prestare a serviciilor de curățenie în case și oficii.

În acest scop, s-a înregistrat și a participat la cursurile de instruire din cadrul Programului „PARE 1+1”, pentru ca mai târziu să beneficieze de un grant în valoare de 200 mii lei.

La momentul inițierii afacerii, în aprilie 2011, scopul întreprinderii SRL „Arta Curățeniei” reprezenta prestarea serviciilor de cleanning pentru locuințe și birouri. Atunci, în cadrul întreprinderii erau angajate 8 persoane.



Prin intermediul Programului „PARE 1+1” au fost procurate utilaje, echipamente noi și moderne, ceea ce i-a permis antreprenorului să-și diversifice spectrul de servicii oferite.



Odată cu lărgirea clientelei și a numărului de angajați, întreprinderea planifică introducerea unor noi tipuri de servicii specializate: „*Garderoba voastră*” și „*Casa sănătoasă*”.

Avantajele care îi determină pe clienți să apeleze de fiecare dată la serviciile întreprinderii sunt calitatea acestora, operativitatea lucrărilor



și prețurile competitive. Aceste elemente au permis ca întreprinderea să-și mărească cota pe piața serviciilor de cleanning și să câștige clienți corporativi majori, precum rețeaua de magazine ”Fourchette” și rețeaua BC MAIB.

Astăzi, în urma realizării proiectului investițional, întreprinderea „Arta Curățeniei” are un impact semnificativ pentru societatea noastră, creând 125 de locuri de muncă noi, fiind, totodată, implementate ideile creative și inovative.

[www.artacurateniei.md](http://www.artacurateniei.md)

# Inovatorul agricol

## “VAIPAN”

O poveste de succes în afaceri poate fi o sursă de inspirație pentru cei care doresc să devină antreprenori.

Un exemplu demn de urmat este G.Ț. „Vaipan Liubomir Ivan-Căinari” înregistrată în 2007 de către tânărul antreprenor **Vaipan Violoncel**.

Domnul Vaipan muncește în Spania încă din 2004, iar cu banii câștigați nu și-a procurat casă sau mașină, ci i-a investit în întreprinderea sa, care între timp a devenit o afacere de succes.

În proprietatea gospodăriei pe lângă utilaje agricole, se află 22 ha de teren arabil și aproximativ, 12 ha de viță de vie (soi de masă).



Având dorința de a spori rentabilitatea, de a crește productivitatea și competitivitatea întreprinderii, tânărul a decis să extindă parcul de utilaje agricole. Analizând piața și resursele pe care le deținea,

antreprenorul a realizat că economiile sale sunt insuficiente pentru achizițiile prognozate.

Astfel, având toate actele necesare, s-a adresat la ODIMM pentru a se înregistra la Programul „PARE 1+1”. Cursurile de instruire antreprenorială l-au ajutat să analizeze poziția pe piață a gospodăriei pe care o conduce, să-și îmbunătățească cunoștințele privind gestionarea eficientă a afacerii, să elaboreze

un plan de afaceri. Apoi, a urmat investiția în valoare cumulativă ce depășea 700 mii lei. Cu ajutorului Grantului „PARE 1+1” și mijloacelor proprii, domnul Vaipan a procurat utilaje performante și inovatoare.

Vița-de-vie pe care o deține este foarte bogată în corzi, care până în prezent erau colectate manual, fără a fi mărunțite, dar păstrate, uneori, până la procesul de putrefacție, iar de obicei – arse.

Tocătorul procurat prin Programul PARE 1+1 mărunțește corzile și le adună în bunker, reducând cu 80% munca necesară și scăzând astfel costurile. Drept urmare, gospodăria devine mai atractivă ca partener de afaceri, oferind prețuri mai atractive, calitate înaltă și acoperirea unei cote mai mari pe piața locală.

G.Ț. “Vaipan Liubomir Ivan-Căinari” planifică până în anul 2013 să dubleze profitul, să diversifice produsele, să protejeze mediul înconjurător. Organizația pentru Dezvoltarea Sectorului IMM se mândrește că a contribuit la extinderea activității acestei gospodării și îi va oferi și în continuare sprijinul necesar pentru o creștere durabilă a întreprinderii.

E-mail: [vaipan\\_liubomir@yahoo.com](mailto:vaipan_liubomir@yahoo.com)

## **Furaj combinat de la „RAILEAN-PLUS”**

IMM din Moldova le este greu, uneori, să țină pasul cu inovațiile din țările dezvoltate. Motivul este lipsa tehnologiilor, know-how-ului managerial sau cunoștințelor și informațiilor în domeniu.

Dar aceasta nu îl vizează pe Răileanu Victor – un antreprenor iscusit, care aplică în afacerea sa creativitatea și inovația. Fiind fondatorul S.C. „Railean-Plus” S.R.L., domnul Victor consideră inovația un aspect care necesită atenție sporită din partea tuturor IMM-urilor, or acesta este un factor determinant al succesului.

Întreprinderea domnului Răileanu desfășoară activitate încă din anul 2006 în domeniul producerii și comercializării soiei toastate, destinate alimentării păsărilor.

Soția sa, Aliona a plecat la muncă în Italia în anul 2003 și a încercat să-și ajute soțul și să-i ofere tot sprijinul său, atât financiar, cât și moral.

El, la rândul său, era motivat să dezvolte o afacere de succes, eficientă și competitivă, or, familia lui trăia separat deja de 7 ani, iar copilul lor creștea fără de mamă.

O șansă pentru ei a fost Programul-pilot „PARE 1+1”, care a convins-o pe Aliona să se întoarcă acasa.

După ce a urmat cursurile de instruire antreprenorială și a elaborat planul de afaceri, cu hotărâre și curaj au efectuat investiția în valoare de peste 450000 lei, 200000 lei reprezentând valoarea grantului nerambursabil.

Investiția a constat din procurarea și instalarea granulatorului CLM 304, care a automatizat procesul de producere a furajului combinat.

Cu ajutorul acestui utilaj poate fi obținută toastarea cerealelor, tratarea termică a soiei sau granulara furajului combinat.

Această tehnologie este cu succes implementată în țările din Europa și SUA, iar acum și în Moldova.



Producerea furajului combinat toastat este un produs nou pe teritoriul R. Moldova.

Aceasta și lipsa pe piața internă a unui produs ecologic de calitate superioară, face ca întreprinderea să aibă un succes garantat.

Totodată, ținem să evidențiem că anul 2011 pentru familia Răileanu a fost de succes nu doar din punctul de vedere al dezvoltării și extinderii întreprinderii.

Ei s-au îmbogățit cu un nou membru al familiei, iar societatea moldovenească a obținut un nou cetățean.

Echipa ODIMM felicită familia Răileanu și îi asigură de susținere necondiționată.

Or, numai ***„Împreună vom reuși să creăm viitorul acasă!”***





